

Кизюн К.С. Изменения в распределении экспорта продукции военного назначения в современной России [Электронный ресурс] // Информационно-экономические аспекты стандартизации и технического регулирования: Научный интернет-журнал. 2014. – № 4(20). Режим доступа [http://iea.gostinfo.ru/files/2014\\_04/2014\\_04\\_15.pdf](http://iea.gostinfo.ru/files/2014_04/2014_04_15.pdf)

УДК 331.5.024.54

## **ИЗМЕНЕНИЯ В РАСПРЕДЕЛЕНИИ ЭКСПОРТА ПРОДУКЦИИ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

**Кизюн К.С.**, аспирант Института мировой экономики и международных отношений Российской академии наук

*В статье анализируются изменения географии экспорта российского оружия, усиление позиций Российской Федерации в различных регионах мира, а также рассматривается динамика расширения номенклатуры поставляемой продукции военного назначения.*

**Ключевые слова:** география, номенклатура, экспорт, продукция военного назначения, расширение, изменение.

UDC 331.5.024.54

## **CHANGES IN THE DISTRIBUTION OF MILITARY EXPORTS IN CONTEMPORARY RUSSIA**

**Kizyun K.S.**, graduate student of the Institute of World Economy and International Relations, Russian Academy of Sciences

*The article analyzes the changing geography of Russian arms exports, strengthening the position of the Russian Federation in various regions of the world as well as consider the dynamics expand the range military products.*

**Keywords:** geography, nomenclature, export, military products, expansion, change.

На мировом рынке вооружений в 1990-е гг. Россия выступила в новом качестве как Российская Федерация. Рынок этот по целому ряду параметров существенно отличался от того, который существовал во времена Советского Союза и противостояния двух великих держав. Как отмечалось, для России и других стран-экспортеров рынок вооружений имел, по крайней мере, два изменения. Одно – географическое, то есть конкретные страны, которые

намерены покупать вооружения и имеют для этого необходимые ресурсы. Второе – конъюнктурно – технологическое, а именно определение номенклатуры пользующейся спросом техники.

Слабость России на мировом рынке вооружений в конце 1990-х годов заключалась в низкой географической диверсификации поставок, а именно 80% экспорта приходилось на Китай и Индию, которые весьма различались по номенклатуре.

Китай импортировал довольно крупные партии серийных или прошедших глубокую модернизацию вооружений, причем поставки проходили в очень сжатые сроки. Например, контракт на разработку и поставку истребителей Су-30МКК был заключен в 1999 году, а первые поставки были уже в 2000. Китайская версия представляла собой простую модернизацию, но даже с учетом этого ее разработка была проведена в кратчайшие сроки.

Индия же выдвигала очень высокие тактико-технические требования к поставляемой продукции, что зачастую было связано с проведением большого количества научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ. Особенно серьезный технический риск был связан с требованием индийских военных интегрировать в состав поставляемой ПВН компоненты французского, израильского и индийского производства.

Однако, в России всегда понимали, что экспорт, обеспеченный спросом всего двух потребителей, не стабилен. Тем более было ясно, что по мере развития своего оборонно-промышленного комплекса, Китай неизбежно сократит, если не прекратит полностью закупки российской техники. Индийский рынок всегда был открытым, и на нем всегда присутствовали британский, немецкие и шведские производители.

Первые серьезные плоды по усилению диверсификации своей клиентской базы, Россия получила в 2003 году после заключения контрактов с Вьетнамом, Малайзией и Индонезией. Однако, серьезный прорыв был достигнут в 2006 году, когда удалось заключить большие пакетные сделки с

Алжиром (7,5 млрд. долларов США) и Венесуэлой (до 3 млрд. долларов США). В сочетании с контрактами государств Ближнего и Среднего Востока алжирские и венесуэльские пакеты обеспечили формирование вполне сбалансированного портфеля контрактных обязательств.

Рост экспорта российской ПВН, связанный с алжирским и венесуэльскими пакетами, а также закупками российских ВВТ государствами Ближнего и Среднего Востока, определялся уже другими причинами. Силовая политика США, антиамериканские настроения в мире, левый поворот латиноамериканских стран, прежде всего Венесуэлы, привело к увеличению спроса на российскую ПВН. Одним из важнейших экономических факторов стал мировой рост цен на нефть. Именно благодаря этому обстоятельству стали возможны крупные алжирские, венесуэльские, иранские и косвенно – сирийские закупки.

Одним из новых инструментов продвижения российской ПВН, стал договор о конвертации задолженности бывшему СССР в закупку российской машиностроительной продукции. В силу различий ресурсных баз особый эффект эта схема продемонстрировала в Алжире, который в обмен на списание долга в 4,7 млрд. долларов США утвердил контракты на сумму в 7,5 млрд. долларов США.

Подписание алжирских и венесуэльских контрактов означало не только резкое наращивание экспорта и расширение его географии, но и радикальное изменение самого качества военно-технического сотрудничества России. Комплексный характер и беспрецедентный для отечественной оборонно-промышленной отрасли объем этих пакетов, показал, что Россия перешла от поставок отдельных видов вооружения на целостное обеспечение безопасности стран-импортеров.

В свете происходящих в АТР изменений и с учетом приоритетов, изложенных в новой Концепции внешней политики России, особый интерес представляет будущее военно-технического сотрудничества нашей страны с ведущими тихоокеанскими игроками.

Как следует из информации Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС России) [1], по уровню взаимодействия с Россией государства АТР можно условно разделить на три группы. К первой относятся страны, с которыми военно-техническое сотрудничество ведется долгое время на регулярной основе и со значительными объемами заключаемых контрактов (Индонезия, Малайзия, Мьянма). Ко второй группе можно отнести Бангладеш, Таиланд, Шри-Ланку, Сингапур, сотрудничество с которыми осуществляется в незначительных объемах. Третью группу образуют государства, с которыми взаимодействие практически отсутствует (Австралия, Новая Зеландия, Филиппины, Мальдивы, Бруней, Непал, Фиджи, Папуа – Новая Гвинея). Это вызвано как объективными причинами (недостаток средств, выделяемых на закупку вооружений и военной техники), так и сложившейся ориентацией этих стран на западных поставщиков продукции военного назначения.

Доля России на рынке вооружений и военной техники стран АТР составляет около 20%, доля США, по данным за 2011 г., – 42%. Однако в условиях жесткой конкуренции даже простое сохранение своих позиций на региональном рынке представляется весьма сложным делом. Тем не менее Россия планирует заключение крупных договоров на поставки вооружения и военной техники в Индию, Японию, Южную Корею, Тайвань, Австралию и Китай [2].

Москва всеми силами пытается удержаться в таком сложном, но перспективном регионе, как АТР. В 2011 г. Вьетнаму была поставлена первая партия из 4 истребителей Су-30МК2 (всего планировалось поставить 8 машин на сумму около 400 млн долл.). В первой половине 2011 г. ВВС Мьянмы получили первую партию из 20 заказанных истребителей МиГ-29 в рамках контракта с Российской самолетостроительной корпорацией «МиГ» стоимостью 553 млн долл. Согласно контракту, заключенному в конце 2009 г., Мьянме будут поставлены 10 МиГ-29Б и 6 МиГ-29СЭ, а также 4 учебно-боевых МиГ-29УБ. Сухопутные войска Таиланда закупили 3 средних

транспортных вертолета Ми-17В-5 на 29,1 млн долл., включая поставку запасных частей и обучение персонала. «Рособоронэкспорт» заключил в 2011 г. очередной контракт на поставку Китаю 123 двигателей АЛ-31ФН на сумму более 500 млн долл., завершена поставка Китаю 9 вертолетов радиолокационного дозора Ка-31. Кроме того, в 2007 г. с Китаем был заключен контракт на поставку 9 противолодочных вертолетов Ка-28. Планируется поставка в Индонезию партии из 37 боевых машин пехоты (БМП-3Ф) на сумму более 100 млн долл., 17 таких машин были поставлены ранее; реализуются контракты на поставку вертолетов Ми-17, Ми-35, авиационного вооружения.

Более 90% экспорта российских вооружений в АТР приходится на Китай, Вьетнам, Индонезию и Малайзию. Поставки в другие страны региона носят эпизодический характер. На ряде емких рынков, прежде всего Южной Кореи и Сингапура, продукция ВПК России практически не представлена. Как полагают специалисты, с постепенным сокращением поставок в Китай нам придется искать новые рынки сбыта. Поскольку поставки готовых систем в такие страны, как Южная Корея и Сингапур, маловероятны, наиболее перспективным вариантом военно-технического сотрудничества для России может стать совместная разработка систем вооружений.

Более половины российского военного экспорта в страны АТР и соседнюю с ними Индию приходится на боевую авиацию. В связи с этим позиции России будут во многом зависеть от развития программ по созданию новых самолетов и модернизации существующих, включая строительство истребителя Су-35, истребителя пятого поколения ПАК ФА, учебно-боевых самолетов Як-130, вертолетов. По другим статьям российские позиции не так сильны и привлекательны.

В 2012 году экспорт российской продукции военного назначения достиг очередного максимума за последнее десятилетие и составил 14 млрд. долл. США. Следует отметить, что Россия демонстрирует постоянный рост объемов экспорта, так к сравнению в 2011 году общая стоимость

поставляемой на экспорт продукции военного назначения составила 13,20 млрд. долл. США.

Достаточно обширна товарная номенклатура предлагаемой продукции военного назначения. Россия представлена и лидирует практически во всех сегментах мирового рынка оружия. Весьма конкурентоспособна российская авиатехника. Из истребителей Россия экспортирует Су-27, Су-30, МиГ-29, которые соперничают с американскими F-16, F-18, F-22, французским «Рафаль», шведским «Гринпенем», а в ценовом отношении значительно их превосходят. Среди вертолетов стоит отметить Ка-50, Ка-52, Ми-8, Ми-17. Эти машины на мировом рынке конкурируют с американскими и французскими аналогами.

Заметны российские вооружения и в бронетанковом сегменте. Популярностью на мировом рынке вооружений пользуются российские танки Т-72, Т-80, Т-90, бронетанковые машины БМП-2, БМП-3, БТР. Особое место занимает Россия в сегменте ПВО. Широкое признание на мировом рынке получили зенитно-ракетные комплексы С-200, С-125, С-75, С-300ПМУ, Тор-М1. Лидирующие позиции России и в экспорте военно-морской техники. Российская дизельная подводная лодка «Кило-636» в своем классе противостоит немецкой «Тайп-209», французской «Агоста-90» [3].

Ключевыми покупателями для России, помимо Индии, сегодня выступают страны Латинской Америки, Юго-восточной Азии, Ближнего Востока. При этом потеря ливийского рынка не будет фатально сказываться на перспективах российского экспорта. Достаточно большие ожидания связываются с тем, что Россия выйдет из односторонних оружейных санкций в отношении Ирана, которые вылились в ограничение поставки в эту страну комплексов ПВО. Принимая во внимание меняющуюся геополитическую ситуацию, очевидно, что России будет находиться в противостоянии с США по вопросам, касающимся размещения системы ПРО в Европе.

Активно включилось в продвижение российского вооружения и военной техники за рубеж и высшее политическое руководство страны, что

повысило доверие потенциальных покупателей к возможностям российского ОПК качественно, в полном объеме и в согласованные сроки выполнять взятые на себя обязательства. Специальное распоряжение В.Путина № 363-рп от 10 августа 2004г. напрямую потребовало от русских участников ВТС «безусловного выполнения Россией международных обязательств в области военно-технического сотрудничества с иностранными государствами» и «не допустить снижения объемов экспорта продукции военного назначения».

Как сообщил в одном из интервью генеральный директор ОАО «Рособоронэкспорт» Россия возвращается в страны Африки [4].

Период спада прошел. Россия уже вернулась и активно расширяет свое присутствие. Резкий рост спроса произошел в конце 90-х, и был связан с обострением гражданской войны в Анголе и началом вооруженного конфликта между Эфиопией и Эритреей, а также крупномасштабной региональной войной в районе Великих озер. В обоих случаях выделяются поставки авиационной техники [5].

Специалисты прекрасно понимают важность этого региона. Это мировая кладовая ресурсов, за доступ к которой борются ведущие мировые державы. И если посмотреть на статистику, то можно удивить, что Африка южнее Сахары развивается очень активно. Год от года стабильно растет совокупный ВВП стран региона.

И в этой связи хорошим базисом для всестороннего углубления отношений может стать именно военно-техническое сотрудничество. Со многими африканскими странами Россия сегодня взаимодействует исключительно в оборонной сфере. И именно ВТС может стать своеобразным мостиком к другим направлениям сотрудничества. Россия уже заключила с Нигерией крупный контракт на поставку вертолетов, речь идет о большом количестве Ми-171Ш и нескольких Ми-35М [6].

Модификации Ми-17 пользуются спросом и в других странах Африки, заявил на выставке ADEX 2014 руководитель объединенной делегации госкорпорации «Ростех» Сергей Гореславский: «Есть заинтересованность со

стороны Мозамбика, и мы планируем на предстоящей выставке в ЮАР провести соответствующую работу» [6, 9].

Следует отметить, что на выставке Africa Aerospace and Defence было представлено три презентации [7, 8].

Основное внимание в ЮАР уделялось наиболее динамично развивающейся области отечественного ОПК, а именно вертолётостроению. Были представлены три модели вертолетов. Первая – для высшего руководства страны, VIP машина на базе Ми-17. Две другие это военно-транспортные Ми-35 и многоцелевой Ми-17В-5 применяемый в различные боевых действиях, а также при ликвидации стихийный бедствий.

Вторая презентация предназначалась для целевой аудитории. На ней присутствовали представители вооруженных сил, полицейских формирований, службы охраны границ и периметров. Презентация была посвящена решению главной проблемы при ведении боевых действий на ограниченной территории – достижение максимальной скорости в оценке ситуации, принятие решений на реагирование, выдаче команды и управление боем [10].

Третья презентация была посвящена разработке под названием «Безопасный город». Системе построенной на возможности принятия управленческих решений при возникновении чрезвычайных ситуаций.

Уже сегодня со странами Ближнего Востока и Северной Африки заключены несколько крупных контрактов на поставку вооружения. В частности, Бахрейн получит противотанковые комплексы «Корнет-ЭМ», а Намибия – стрелковое оружие, комплексы «Корнет-Э», боеприпасы и тренажеры.

В последние годы создан хороший задел для работы с Нигерией, Камеруном, Мозамбиком, Танзанией, Экваториальной Гвинеей. Имеются перспективы поставок оружия и боевой техники в Ботсвану, Нигер, Кению, Руанду, Джибути, Эфиопию.



Сейчас в условия санкций и ограничительных мер введенных администрацией США и Западными странами, все больше возникает разговоров о тесном сотрудничестве в оборонной сфере в рамках БРИКС.

Здесь достаточно много потенциально возможных направлений для взаимодействия с нашими партнерами. Пока сотрудничество идет напрямую с каждой страной, однако существует заинтересованность и в общих проектах с участием нескольких государств. В частности, запланировано проведение трехсторонних переговоров между Россией, Бразилией и ЮАР по вопросам совместной разработки продукции военного назначения. Это небыстрый процесс, но общий вектор на сближение задан, в том числе и в чувствительной оборонной сфере.

Динамика постоянного роста российского военного экспорта, начиная с 2001 года, говорит о том, что российская система ВТС сегодня вполне удовлетворяет потребностям не только отечественных поставщиков, но и иностранных заказчиков. Россия укрепляет свое присутствие во всех регионах мира, расширяет номенклатуру поставок.

#### **Список использованных источников и литературы:**

1. Мы формируем новую модель взаимоотношений с иностранными партнерами, Интервью замглавы ФСВТС России К. Бирюлина от 26.02.2013г. [www.itar-tass.ru](http://www.itar-tass.ru)
2. Губин А. Вооружающаяся Азия: военно-техническое сотрудничество в АТР //Российский совет по международным делам, 2013.
3. <http://www.webeconomy.ru/index.php?page=cat&newsid=1010&type=news>
4. Исайкин А. Россия способна резко поднять боеспособность армии любого государства. 12.08.2014 ИТАР-ТАСС // [www.itar-tass.ru](http://www.itar-tass.ru)
5. Военно-техническое сотрудничества России с зарубежными государствами: анализ рынков / М.С. Барабанов, К.В. Макиенко, Р.Н. Пухов, А.Л. Рыбас Монография под ред. А.Л. Рыбаса. – М.: Наука, 2008. С.198-199.
6. В Африке растет спрос на российское оружие // Военно-промышленный курьер, № 34, 2014.
7. Проверено в Сочи, востребовано в Южной Африке // Военно-промышленный курьер, №35, 2014.

8. Паутова А.В., Хачатурян А.А. Глобализация и военно-экономическая безопасность // Международная экономика, 2014, № 2.

9. Хачатурян А.А. Совершенствование системы коллективной безопасности государств-участников СНГ как фактор укрепления военно-экономической безопасности России // Вестник университета (Государственный университет управления), 2008, № 1.

10. Хачатурян А.А., Петров Д.М. Проблемы создания интегрированных структур кластерного типа в оборонно-промышленном комплексе // Национальные интересы: приоритеты и безопасность, 2013, № 21.

© Кизюн К.С., 2014