

Иванов В.А., Бабешин М.А. Инновационно-инвестиционная деятельность предприятий оборонно-промышленного комплекса России как фактор обеспечения военно-экономической безопасности государства [Электронный ресурс] // Информационно-экономические аспекты стандартизации и технического регулирования: Научный интернет-журнал. 2012. – № 2(6). Режим доступа http://iea.gostinfo.ru/files/2012_02/2012_02_13.pdf

УДК 331.5.024.54

ИННОВАЦИОННО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РОССИИ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВОЕННО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА

Бабешин М.А., кандидат экономических наук, доцент, преподаватель кафедры экономических теорий и военной экономики Военного университета **Иванов В.А.**, соискатель кафедры экономических теорий и военной экономики Военного университета

В данной статье рассматривается сущность и содержание военно-экономической безопасности государства, определяется роль и место в ней инновационно-инвестиционной деятельности предприятий оборонно-промышленного комплекса России на примере Государственной корпорации «Ростехнологии».

Ключевые слова: инновации, инвестиции, военно-экономическая безопасность, оборонно-промышленный комплекс.

INNOVATIVE COMPANIES INVESTING ACTIVITIES MILITARY- INDUSTRIAL COMPLEX AS A FACTOR OF RUSSIAN MILITARY ECONOMIC SECURITY

Babeshin M.A., Lecturer, Department of Economic Theory and the war economy of the Military University of the Russian Defense Ministry, Ph.D., Associate Professor

Ivanov V.A., Competitor of the Department of Economic Theory and the war economy of the Military University of the Russian Federation Ministry of Defense

This article examines the nature and content of the military and economic security of the state, the role and place in her innovative and investment activity of enterprises of the military-industrial complex of Russia for example, the State Corporation "Russian Technologies".

Keywords: innovation, investment, military and economic security, the military-industrial complex.

Современные реалии таковы, что в качестве основной тенденции мирового развития можно выделить обострение межгосударственных противоречий, а также рост уязвимости всех членов международного сообщества перед лицом новых вызовов и угроз [1]. В этой связи национальные интересы России требуют, чтобы имелась достаточная для ее обороны экономическая и военная мощь. В этом случае важнейшей задачей России выступает обладание таким потенциалом сдерживания, который был бы способен обеспечить нанесение необходимого урона противоборствующей стороне.

Важная роль в обеспечении национальных интересов принадлежит военному сектору экономики государства. Это связано с тем, что именно военно-экономическая безопасность означает способность военной экономики устойчиво поддерживать необходимый уровень экономической и военной мощи и реализовывать военно-экономический потенциал в установленных параметрах, определяемых нормативно-правовыми актами государства и, прежде всего, военной доктриной.

Анализ различных источников показал, что военно-экономическая безопасность характеризуется:

1. Разнообразием внутрисистемных параметров. К ним, обычно, относят наличную военно-экономическую мощь, военно-экономический потенциал, эффективность и мобильность военной экономики, заблаговременной подготовкой экономической мобилизации и др.;

2. Над системными параметрами, например, показателями экономической и военной безопасности и мощи.

Военно-экономическая безопасность имеет не только качественную, категориальную определенность, но и количественную. Ее обобщенную картину дают различные показатели экономической и военно-экономической мощи, а также военно-экономического потенциала. Эти показатели разнообразны, динамичны и отражают различные стороны существования военно-экономической безопасности и системы ее обеспечения.

Составными структурными элементами военно-экономической безопасности являются: технологическая, технико-производственная, валютно-кредитная, сырьевая, продовольственная, энергетическая и информационная составляющая (см. рис. 1) [2].

Основными внутрисистемными показателями военно-экономической безопасности государства являются три основные группы критериев: обобщающие показатели; показатели элементов структуры военной экономики; важнейшие пропорции (качественные показатели). Военно-экономическая наука относит к обобщающим показателям критерии, относящиеся к двум основным группам - показателям военно-экономической мощи и показатели военно-экономического потенциала.

В первую подгруппу обычно относят:

- военные расходы государства;

- долю военных расходов страны в ВВП;
- военные расходы по отношению к ведущим странам мира;
- другие показатели.



Рис. 1. Структурные элементы военно-экономической безопасности

Другая группа показателей характеризует структуру военного сектора экономики и состояние военно-экономической инфраструктуры:

1. Оборонно-промышленный сектор описывают показатели:
 - объем производственных мощностей по видам вооружения и военной техники (ВВТ) по отношению к уровню оборонной достаточности;
 - технический уровень производства основных видов ВВТ по отношению к мировому уровню;
 - объем государственного оборонного заказа в целом, в т.ч. по отношению к объему производственных мощностей всего военного сектора экономики;
 - уровень оплаты труда по отношению к среднему по стране;
 - уровень рентабельности отдельных предприятий и крупных компаний.
2. Показателями военно-экономической инфраструктуры являются:
 - мощности тыловых и технических служб по отношению к потребностям войск и другие индикаторы.

Третья группа показателей имеет качественную основу, так, как призвана, выявить как структуру военных ресурсов, так и их удельные показатели:

Это такие, как:

- доля НИОКР в военных расходах по сравнению со странами, аналогичными по уровню ВВП;
- доля закупок ВВТ в военных расходах, по сравнению с развитыми странами;
- удельная ресурсообеспеченность военнослужащих РФ по сравнению с другими странами;
- удельный расход средств на оснащение перспективными ВВТ;
- размеры денежного довольствия военнослужащих и т.д.

Все эти и другие показатели лежат в основе формируемой перспективной политики государства в военно-экономической сфере, направленной на приоритетное развитие высокотехнологичных производств в различных отраслях национальной экономики.

Авторы полагают, что вышесказанное позволяет сделать вывод о том, что инновационно-инвестиционная деятельность предприятий оборонно-промышленного комплекса России (далее – ОПК) прямо или косвенно влияет на многие показатели военно-экономической безопасности государства.

Этот вывод подтверждает и одно из определений военно-экономической безопасности, которое авторы считают уместным в данной статье. Под военно-экономической безопасностью государства понимается такая степень развития оборонно-промышленного комплекса, которая гарантирует его устойчивость в условиях военно-экономического противоборства и обеспечивает удовлетворение военно-экономических потребностей на уровне разумной оборонной достаточности.

В этой связи, далее предлагается проанализировать данный вид деятельности одной из крупнейшей государственной корпорации, имеющей в своем составе предприятия ОПК.

Государственная корпорация «Ростехнологии» (далее – ГК «Ростехнологии», Корпорация) создана в конце 2007 года в соответствии с федеральным законом Российской Федерации от 23 ноября 2007 года № 270-ФЗ «О Государственной корпорации «Ростехнологии».

Одним из действенных путей достижения цели корпорации – содействие производству и экспорту высокотехнологичной промышленной продукции, поставленной перед корпорацией Указом Президента Российской Федерации № 1052, является привлечение инвестиций в промышленные предприятия, включая ОПК.

Госкорпорация «Ростехнологии» формирует инвестиционную политику, направленную, в первую очередь, на создание конкурентоспособных образцов высокотехнологичной промышленной продукции.

В настоящее время ГК «Ростехнологии» в своем составе научные и промышленные организации, которые относятся к различным отраслям

национальной экономики, и большая часть структурно относится к оборонно-промышленному комплексу России. Основная цель деятельности рассматриваемой корпорации состоит в реализации одной из основных функций государства по развитию стратегически значимых активов, непосредственно влияющих на состояние национальной безопасности.

До сих пор сохраняющиеся макроэкономическая нестабильность и возможность повторения мирового кризиса может привести к резкому снижению спроса на гражданскую и военную продукцию ГК «Ростехнологии», ограничить доступ к капиталу для инвестиций, а также привести к валютным рискам, что в свою очередь повлияет на прибыльность ее долгосрочных экспортных контрактов. Причиной возникновения этого - наиболее критичного риска в развитии ГК «Ростехнологии» явилось сокращение бюджетного финансирования федеральных целевых программ (ФЦП), которое имеет значительную долю инвестиционных вложений госкомпании и составляет более 40% от общей потребности в ресурсах. Сегодня как никогда требуются существенные инвестиции в технологическую модернизацию и НИОКР большинства промышленных предприятий корпорации, что делает данный риск крайне существенным.

В тоже время, начиная с 2010 года, корпорацией начато проведение структурных преобразований производственных мощностей и оптимизации числа предприятий холдинговых компаний (интегрированных структур) в сегменте производства обычных вооружений и боеприпасов [3]. Данные мероприятия включены в принимаемые предприятиями инвестиционные программы, а также разрабатываемые программы деятельности на среднесрочный период.

В рамках реализации антикризисных мер по поддержке производственных предприятий оборонно-промышленного комплекса, прежде всего в интересах создания конкурентоспособной промышленной продукции военного назначения, Корпорация осуществила инвестирование за счет средств федерального бюджета ряда зависимых компаний, таких как, например, ОАО «АВТОВАЗ», ОАО «Корпорация ВСМПО-АВИСМА», ОАО «Ижевский автомобильный завод» и др.

Но уже, начиная с 2011 года работа по содействию в привлечении инвестиций в интересах промышленных предприятий корпорации уже ведется по двум направлениям:

- привлечение инвестиций на реализацию инвестиционных программ организаций корпорации, направленных на создание конкурентоспособной промышленной продукции гражданского, военного и двойного назначения;
- подготовка холдинговых компаний (интегрированных структур) и организаций, не входящих в холдинги, к IPO.

В этих условиях корпорация предпринимает все усилия в решении двуединой задачи:

- с одной стороны, ГК «Ростехнологии» участвует в мероприятиях по реализации государственной промышленной политики;

- с другой стороны, ГК «Ростехнологии» должна быть инвестиционно привлекательна, при несомненном учете позиций менеджмента и сотрудников организаций, входящих в состав корпорации [4].

Ставя перед собой стратегические цели ГК «Ростехнологии» достигает их путем привлечения инвестиций в организации различных отраслей промышленности, включая оборонно-промышленный комплекс [5]. От качества процесса инвестиционной деятельностью в итоге зависит как скорость отдачи инвестиций, так и финансово-экономическое состояние холдинговых компаний и ГК «Ростехнологии» в целом. В силу этого в структуре стратегических приоритетов ГК «Ростехнологии» инвестиционная деятельность холдинговых компаний (ХК) является одним из важнейших приоритетов Корпорации.

Система управления инвестиционной деятельностью в Корпорации и входящих в нее холдинговых компаниях функционирует в рамках Целевой организационной модели ГК «Ростехнологии», основными элементами которой являются:

- Инвестиционная политика, которая является основой всего процесса управления инвестициями.

- Системы инвестиционного планирования.

- Стандарты корпоративного управления (corporate governance) и взаимоотношений с инвесторами.

- Стандарты и процедуры принятия инвестиционных решений.

- Инвестиционный комитет. В задачи Инвестиционного комитета входит рассмотрение и утверждение предложений о реализации проектов, принятии инвестиционного, кредитного и финансового рисков, а также предложений о привлечении средств.

- Фонд инновационного и инвестиционного развития (фонд прямых инвестиций), который занимается венчурными инвестициями, а также покупкой новых технологий.

Алгоритм реализации данных стратегических приоритетов ГК «Ростехнологии» по основным направлениям деятельности определены в «Программе инновационного развития Государственной корпорации «Ростехнологии» на период 2011-2020 годов». Данная Программа разработана для исполнения поручений Президента Российской Федерации и решения Правительственной комиссии по высоким технологиям и инновациям.

В качестве основных целей Программы определены активизация разработок новых технологий, продуктов и услуг, организация на основе этого производства конкурентоспособной высокотехнологической продукции, продвижение ее на внутренний и внешний рынки.

Для достижения этих целей предполагается решение следующих важных задач:

- значительное повышение эффективности использования НИОКР, ускорение создания продуктов с новыми потребительскими свойствами;

- проведение масштабной технологической модернизации организаций Корпорации;
- создание современной инновационной инфраструктуры, расширение кооперации организаций Корпорации с ведущими вузами и научными организациями;
- формирование корпоративной системы по коммерциализации научных разработок организаций Корпорации, вузов, НИИ и др. в рамках малого и среднего инновационного бизнеса;
- повышение энергоэффективности и экологичности производственных процессов;
- повышение квалификации работников в сфере инновационного менеджмента и другие [6].

Данной программой запланировано реализовать около 1000 инновационных проектов, в том числе почти 500 проектов НИОКР и более 300 проектов по техническому перевооружению. Планируется также создание инновационного фонда для инвестирования в высокотехнологические проекты ранних стадий [6].

Повышение инновационной активности, которое предусмотрено рассматриваемой программой, позволит Корпорации занять или сохранить лидирующие позиции по нескольким направлениям, а также должно привести к значительному увеличению объемов реализации высокотехнологичной инновационной продукции.

Исходя из опубликованных сведений, ожидается, что в результате выполнения мероприятий Программы доля инновационной продукции в общем объеме продаж продукции, работ и услуг Корпорации вырастет до 30 процентов к 2020 году.

Оценивая источники финансирования Программы инновационного развития ГК «Ростехнологии», необходимо отметить достаточно высокий уровень зависимости от бюджетного финансирования. Так, анализ показывает, что совокупная потребность в инвестициях для реализации стратегии Корпорации составляет 1,5 трлн рублей до 2020 года. Инвестиции будут на 35-40% профинансированы из собственных средств организаций холдинга (из доходов от основной деятельности, средств от продажи непрофильных активов и заемных средств). Еще около 20-25% ресурсного обеспечения стратегии составят внешние источники финансирования (сторонние инвесторы). Однако, более 40% потребности в финансировании будет покрыто за счет средств федеральных целевых программ и других средств государственного финансирования [7].

Анализ инвестиционной деятельности ХК ГК «Ростехнологии» показал, что четырем крупнейшими направлениями инвестиционной деятельности в Корпорации являются следующие: инвестиции в развитие направлений автомобильной промышленности, вертолетостроения, двигателестроения, авионики и авиационного оборудования и радиоэлектроники.

Основой инвестиционной деятельности ХК ГК «Ростехнологии» является четкое определение понятия «проект» и классификация проектов для ХК и ГК «Ростехнологии».

Основными видами инвестиционных проектов в Корпорации являются:

- проекты по созданию промышленного производства продукции с новыми потребительскими свойствами;
- инновационные проекты, в том числе связанные с созданием венчурных компаний;
- проекты технологического перевооружения;
- проекты по участию (прекращению участия), уменьшению (увеличению) доли участия в уставном капитале организаций Корпорации и иных юридических лиц;
- девелоперские проекты;
- и др. [5]

Для каждого типа проектов определяются:

- методические подходы;
- особые требования к проектной документации;
- максимальный набор критериев, определяющих его успешность.

Проекты в Корпорации соответствуют следующим основным принципам:

- уникальности - наличие существенных отличий от существующих аналогов;
- значимости - высокая научная, технологическая, коммерческая, социальная важность;
- реализуемости - реальная достижимость цели инвестиционного проекта с учетом имеющихся научно-технологического задела, материальных, финансовых и временных ресурсов [8].

Качество инвестиционного процесса обеспечивается принятыми подходами в рамках управления инновационно-инвестиционной деятельностью в ГК «Ростехнологии», который строится на понимании основных вопросов:

- насколько соответствуют существующие инвестиционные проекты целям ХК и ГК «Ростехнологии» в целом и соизмеримы ли затраты по этим проектам?
- насколько обеспечено развитие холдинговых компаний и ГК «Ростехнологии» в целом через инвестиции?
- каковы критерии принятия тех или иных инвестиционных решений?
- четко ли определены правила подготовки и проработки инвестиционных решений?
- четко ли определены и эффективны ли процедуры реализации и контроля инвестиционных решений?

В зависимости от величины предполагаемых инвестиционных затрат и значимости проектам могут быть присвоены различные статусы - значимые

проекты, особозначимые, низкобюджетные и т.д. В зависимости от статуса определяются:

- органы, ответственные за подготовку и принятие решений;
- органы, ответственные за реализацию проектов;
- методическое обеспечение;
- сроки и составы проектной документации для реализации инвестиционных проектов.

Все это в совокупности позволяет говорить о достаточно успешной инновационно-инвестиционной деятельности Государственной корпорации «Ростехнологии», которая позволяет обеспечивать устойчивость и безопасность компании как с точки зрения активного и крупного хозяйствующего субъекта национальной экономики, так и с точки зрения субъекта оборонно-промышленного комплекса России, обеспечивающего военно-экономическую безопасность государства.

Список использованных источников и литературы:

1. Стратегия национальной безопасности России до 2020 года // Российская газета. 2009. 19 мая.
2. Военная экономика (актуальные проблемы): учебник / Под ред. Соколова П.В. и Наумова В.М. - М.: ВУ, 1997. С. 103-107.
3. Годовой отчет Государственной корпорации «Ростехнологии» за 2009 год.
4. Годовой отчет Государственной корпорации «Ростехнологии» за 2010 год.
5. Стратегия развития Государственной корпорации «Ростехнологии» на период до 2020 года, утвержденная Наблюдательным советом Государственной корпорации «Ростехнологии» (Протокол от 27 июня 2011 г. № 5) // <http://omskmark.moy.su/Bulletin-INNO>.
6. http://www.strf.ru/material.aspx?CatalogId=223&d_no=38446.
7. Дианова Т.В., Кушнир А.М., Хачатурян А.А. Эволюция организационно-экономических отношений в электронной торговле: вопросы теории и управления // Вестник Военного университета, 2011, № 4.
8. Требования к составу и содержанию документов по инвестиционным проектам, реализуемым с участием Государственной корпорации «Ростехнологии» // Приказ по Государственной корпорации «Ростехнологии» от 25 мая 2009 г. № 70 // http://www.komplex-systems.com/upload/1584/Pr_2_prikaz_70.pdf.
9. Хачатурян К.С. Экономические факторы, влияющие на развитие социального партнерства государства и бизнеса // Транспортное дело России, 2011, № 6.